

Медведев Александр Иванович

преподаватель Академии маркетинга и социально-информационных технологий – ИМСИТ, филиал в г. Новороссийске
тел.: (918) 486-18-52

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ И ВАЛЮТНЫЙ СОЮЗ (ЭВС)

Аннотация:

В статье автор рассматривает сложный процесс создания странами Западной Европы, среди них и Италия, Экономического и валютного союза. Показаны трудности, которые пришлось преодолеть участникам союза.

Ключевые слова:

Маастрихтский договор, объединительные процессы, новые индустриальные страны Азии, евро, единое экономическое пространство, Европейская система центральных банков, экономическая интеграция, Комиссия европейских сообществ, итальянские южные проблемные территории, фонды Евросоюза.

Medvedev Alexander Ivanovich

Lecturer of Academy Institute of Marketing and Social Information Technologies – IMSIT, branch in Novorossiysk
tel.: (918) 486-18-52

THE ECONOMIC AND MONETARY UNION

The summary:

In the article the author reviews the complex process of forming of the Economic and Monetary Union by countries of Western Europe (including Italy), and considers the difficulties which the members of the Union had to overcome.

Keywords:

Treaty of Maastricht, coalition processes, new industrial Asian countries, the euro, united economic area, European System of Central Banks, economic integration, Commission of the European Communities, southern problem territories of Italy, European Union funds.

Экономический и валютный союз (ЭВС) был создан в соответствии с Маастрихтским договором и в дальнейшем стал формой углубления Европейской интеграции и одновременно концентрацией проблем европейской экономики и финансов. Он не охватывал весь спектр социально-экономического развития стран-членов Европейского союза (ЕС), и даже более незначительного числа участников ЭВС, но его значение для будущего европейского объединения можно считать главным.

Европейский экономический и валютный союз – исключительно сложный и рискованный проект. Его выполнение было связано с большим числом всевозможных трудностей, затрат сил и финансов, при том, что заранее определить его эффективность было просто невозможно. Плюсы и минусы ЭВС могли проявиться по-разному для различных государств, классов и отраслей экономики. Не было абсолютной уверенности и в том, что евро (единая для Европы валюта) выдержит проверку временем.

В таком случае уместен вопрос: зачем Евросоюзу потребовалось вводить столь мощное сооружение, как Экономический и валютный союз. Для этого необходимо разобраться, рассмотрев основные перемены, происшедшие с европейской интеграцией, затем и с Евросоюзом, начиная с 50-х гг. XX в. Во время Второй мировой войны и после ее окончания федералистски настроенные деятели из движения Сопротивления и правительств в издании выработали убедительную критику европейской государственной системы. По их мнению, главный долг государства заключается в том, чтобы защитить жизнь и процветание граждан. Годы войны показали, что европейские государства не в состоянии обеспечить ни того, ни другого. Поэтому вслед за федералистскими объединительными взглядами, многие в Европе стали признавать, что «государственная система» Западной Европы не оправдала ожиданий, и созрели условия для ее замены [1, с. 138]. Объединительные процессы в Европе начались 18 апреля 1951 г., когда шесть стран Италия, Франция, Германия, Бельгия, Нидерланды, Люксембург, руководствуясь соображениями экономической целесообразности, международной стабильности и необходимостью нового качества солидарности ради взаимного прогресса, решили «заложить основу для институтов, которые укажут направление к ставшей отныне общей для них судьбе» [2, с. 178]. Именно эти шесть стран будут охарактеризованы Итальянским политиком Джулиано Амато как «архитекторы европейского здания» [3].

В дальнейшем был проведен ряд важных реформ (создан валютный союз, был сформирован механизм совместного плавления валют ЕС, образована европейская валютная система ЭВС, появилось коллективная денежная единица – Эю).

К 1993 г. в сообществе фактически закончилось формирование единого внутреннего рынка, который предусматривал свободу движения капиталов, услуг и товаров. Все это требовало проведения единой финансовой политики стран Европейского сообщества, в том числе и Италии.

Также характерной чертой 1990-х гг. XX в. явилось возникновение в социально-экономической сфере ряда долговременных задач, которые необходимо было решать сообща.

Во многих отраслях промышленности стран Евросоюза, усилилась конкуренция со стороны так называемых новых индустриальных стран Азии (НИС) [4]. В ряде этих стран, помимо дешевой рабочей силы, активно развивались современное высокотехнологическое и наукоемкое производство. Например, в 1993 г. на Тайване объем ассигнований в научные разработки составлял примерно 10,6 % от объема общего финансирования [5]. В Южной Корее доля денежных вложений в научные разработки значительно возросла и в 1993 г. составила 6,5 % всех ассигнований [6]. Тогда как в среднем по Евросоюзу аналогичное соотношение составляло 2 %, в США – 2,7 %, в Японии – 2,9 % [7, с. 5–6]. Следует отметить также тот факт, что в Западной Европе, в странах Евросоюза, по сравнению с США и Японией, исследования в области рынка были развиты гораздо слабее, наука была меньше связана с производством. Поэтому во многих отраслях по уровню высоких технологий промышленной продукции Евросоюз уступал своим конкурентам. Например, недостаток итальянского экспорта продукции высоких технологий проявился в 2000 г. Если в среднем доля для такого экспорта (от всего) стран ЕС, в 2000 г. составляла 19,3 %, то итальянский – 7,9 %. По числу патентов Италия занимала 13 место в мире (в расчете на миллион жителей), в 4 раза уступая по этому показателю Швеции [8]. Поэтому решать вышеназванные проблемы правительствам стран Евросоюза, в том числе и Италии, пришлось немедленно. ЭВС сумел улучшить условия для изменения макроэкономической политики. В середине 1990-х гг. страны Евросоюза предприняли колоссальные усилия, чтобы выполнить Маастрихтские нормативы. В течение 1993–1997 г. средние темпы инфляции упали с 4,1 % до 1,9 %. В дальнейшем, несмотря на резкий рост цен на нефть, а в отдельные годы и на продовольствие, товары и особенно услуги, в начале 2002 г., когда был введен в наличный оборот евро, в ЭВС удалось удержать инфляцию в запланированных рамках на низком уровне. С 1996 по 2003 гг. розничные цены выросли на 13,2 % [9, с. 5]. Дефицит госбюджета в 1993–1997 гг. сократился с 6,1 % до 2,4 % ВВП. В Италии за 1997 г. он уменьшился с 6,7 % до 2,7 % [10, р. 68, 92, 182]. В целом в 2000 г. страны ЭВС сумели достичь высокой степени сбалансированности бюджетов. Если в 1996 г. бюджетные дефициты в среднем по странам, которые затем вошли в ЭВС, превышали 4 %, то в 2000 г. они оказались меньше 2 % [11, с. 4]. ВВП стран ЭВС в 1993–2003 гг. вырос на 25,6 % (в постоянных ценах) [12, с. 4]. Таким образом, валютный союз явился для Евросоюза долгосрочным капиталовложением, поскольку способен был создать для западноевропейской экономики стратегические преимущества, на которые она будет опираться в своем развитии десятилетия спустя. С превращением евро в мировую валюту Евросоюзу избавляется от большей части расходов, связанных с курсовой неустойчивостью в его внешнеэкономических отношениях. Евро свидетельствует о способности стран Евросоюза успешно проводить согласованную политику по вопросам, затрагивающим самые основы государственного суверенитета, и демонстрирует неправоту скептиков, полагававших невозможным рассматривать Европейский союз в качестве сплоченного конфедеративного образования. Важнейшим элементом Экономического и валютного союза явилось изначальное формирование единой экономической политики, однородной и синхронной хозяйственной динамики. Для этого были определены общие цели направления экономического развития Евросоюза. В декабре 1998 г. сессия Европейского совета одобрила доклад, в котором предусматривалось, что отныне Совет приступает к полномасштабной координации экономической политики стран-членов в пределах года [13, с. 27]. Он должен был постоянно контролировать динамику основных макроэкономических показателей, следить за обменным курсом евро и других валют Европейского союза, усилить надзор за бюджетной дисциплиной. Для проведения единой валютной политики была создана Европейская система центральных банков (ЕСЦБ), включающая Европейский центральный банк и национальные центральные банки других стран, в том числе и Италии. Капитал Европейского центрального банка составлял 5 млрд. евро [14, с. 18]. Его единственными подписчиками и держателями явились национальные банки государств-членов. Построив структуры ЭВС, страны Евросоюза первыми в мировой истории создали самую высшую ступень интеграции, которая до определенного времени рассматривалась только теоретически. Ни один из интеграционных союзов в мире не имеет конкретных возможностей и тщательно разработанных планов.

Евросоюз – это ведущий участник в международных делах. Общий объем внешней торговли 15 стран ЕС в 2002 г. достиг 1,87 трлн. долларов, при этом доли ЕС и США в мировой торговле были в 2002 г. 18,5 % и 18,7 % соответственно [15, с. 44]. Большая часть (2/3) торгов-

ли стран ЕС приходится на взаимную торговлю (у всех стран Евросоюза этот показатель более 50 % , а у малых стран 70 %), около 10 % – на торговлю с США, около 4 % – на торговлю с Японией, около 12 % – на торговлю с развивающимися [16, с. 120].

Экономический и валютный союз внес с собой двойственные последствия. Во-первых, он превратил зону евро в экономическое целое. Во-вторых, создал мощные рычаги для общеевропейской консолидации и возможности для того, чтобы влияние Евросоюза на международной арене соответствовало его значению в мировой экономике и в какой-то степени может быть сравнимо с влиянием Соединенных Штатов. Экономический и валютный союз часто подводят к единой валюте. Но на самом деле экономический и валютный элементы этой интеграции очень крепко связаны органически и не могут обходиться друг без друга. Таким образом, экономическая политика необходима, чтобы создать единое экономическое пространство, в границах которого участники хозяйственной деятельности имели бы равные возможности.

Ссылки и примечания:

1. Гриффитс Р.Т. Основание европейской интеграции // Полис. № 4. 2002.
2. Луканин Д.В. Амстердамский договор: новый этап институциональной реформы ЕС // Полис. 2000. № 5.
3. Amato G. Convenzione Ue, una strategia per Roma // Il Sole-24 Ore. 2003. 5. gennaio.
4. Группа новых индустриальных стран Азии (НИС) состоит из двух групп. К первой группе относят Южную Корею, Сингапур, Тайвань и Гонконг. Эти страны осуществили быстрое экономическое развитие. Поэтому их стали называть четверкой «азиатских тигров». Затем быстрый экономический скачок совершили Малайзия, Таиланд, Индонезия. Они образовали «вторую группу» НИС Азии.
5. Вклад правительства в развитие науки и технологий в Тайване. URL: <http://mytaiwan.ru> (дата обращения: 17.02.2005).
6. Экономика Южной Кореи. URL: <http://ru.science.wikia.com/wiki> (дата обращения: 17.02.2005).
7. Буторина О.В. Научно техническая политика ЕС. Евросоюз на пороге XXI века. Выбор стратегии развития: сб. статей ред. Ю.А. Борко и О.В. Буториной. М., 2001.
8. Insufficiente peso delle esportazioni di prodotti ad elevate tecnologia // AREA STUDI, STATISTICA E DOCUMENTAZIONE. «NOTE DI APPROFONDIMENTO». 2001. Novembre. 6.
9. Гутник В. Европейский экономический и валютный союз: предварительные итоги и перспективы развития // Мировая экономика и Международные отношения. 2005. № 5.
10. European Commissio. Euro, 1999.
11. Гутник В. Указ. соч.
12. Там же.
13. Пищик В. Роль евро в трансформации международной валютно-финансовой системы // Рынок ценных бумаг. 2000. № 9.
14. Гагарина Г.Ю. Экономика Европейского союза. М., 2003.
15. Троицкий М.А. Европейский союз в мировой политике // Международные процессы. 2004. Том 2. № 2 (5).
16. Харламова В.И. Международная экономическая интеграция. М., 2002.

References (transliterated) and notes:

1. Griffit-s R.T. Osnovanie evropeyskoy integratsii // Polis. No. 4. 2002.
2. Lukanin D.V. Amsterdamskiy dogovor: noviy etap institutsional'noy reformy ES // Polis. 2000. No. 5.
3. Amato G. Convenzione Ue, una strategia per Roma // Il Sole-24 Ore. 2003. 5. gennaio.
4. The group of newly industrialized Asian economies (NIEs) consists of two subgroups. The first one includes South Korea, Singapore, Taiwan and Hong Kong, which accomplished the rapid economic development, and for this reason they are called Four Asian Tigers. Then Malaysia, Thailand and Indonesia committed a surge in economic growth, so they form the second group of Asian NIEs.
5. Vklad pravitel'stva v razvitie nauki i tekhnologiy v Tayvane. URL: <http://mytaiwan.ru> (date of access: 17.02.2005).
6. Ekonomika Yuzhnoy Korei. URL: <http://ru.science.wikia.com/wiki> (date of access: 17.02.2005).
7. Butorina O.V. Nauchno tekhnicheskaya politika ES. Evrosoyuz na poroge XXI veka. Vybora strategii razvitiya: col. of articles ed. by Y.A. Borko and O.V. Butorina. M., 2001.
8. Insufficiente peso delle esportazioni di prodotti ad elevate tecnologia // AREA STUDI, STATISTICA E DOCUMENTAZIONE. «NOTE DI APPROFONDIMENTO». 2001. Novembre. 6.
9. Gutnik V. Evropeyskiy ekonomicheskii i valyutniy soyuz: predvaritel'nye itogi i perspektivy razvitiya // Mirovaya ekonomika i Mezhdunarodnye otnosheniya. 2005. No. 5.
10. European Commissio. Euro, 1999.
11. Gutnik V. Op. cit.
12. Ibid.
13. Pishchik V. Rol' evro v transformatsii mezhdunarodnoy valyutno-finansovoy sistemy // Rynok tsennykh bumag. 2000. No. 9.
14. Gagarina G.Y. Ekonomika Evropeyskogo soyuza. M., 2003.
15. Troitskiy M.A. Evropeyskiy soyuz v mirovoy politike // Mezhdunarodnye protsessy. 2004. Vol. 2. No. 2 (5).
16. Kharlamova V.I. Mezhdunarodnaya ekonomicheskaya integratsiya. M., 2002.